



**Commerce Vente, Marketing, BtoB,
BtoC, E Commerce, Relation Client**

**Gestion des Entreprises, Organisations, Collectivités,
Administration**

DUT Gestion Administrative et Commerciale

IUT Chambéry

MISSIONS CONSULTANTS

NIVEAU D'ETUDE Bac +2

PERIODE Octobre à avril

DUREE 7 mois (500 heures)

OBJECTIFS ET PRINCIPE

- Commercial
- Logistique
- Comptabilité
- Ressources humaines
- Export et administration des ventes
- Marketing
- Entrepreneuriat

DOMAINES DE COMPETENCES

- Commercial
- Logistique
- Comptabilité
- Ressources humaines
- Export et administration des ventes
- Marketing
- Etude de marché

EXEMPLE DE PROJETS

- Enquête de satisfaction
- Etude marketing
- Création d'une base de données clients
- Mission conseil en vente et agence intérim
- Mission de commerce inter-entreprise
- Etudes de marché
- Communication
- Etudes de marché
- Mise en place de tableaux de bords
- Organisation d'évènements culturels
- Organisation d'évènements promotionnels

CADRE LEGALE / REMUNERATION

400 euros

CONTACT CLUB DES ENTREPRISES

Club des Entreprises / IUT Chambéry + SCEM - club-des-entreprises.iut-chy@univ-smb.fr - +33 (0)4.79.75.88.80

POUR EN SAVOIR + : <http://bit.ly/1R0GBq1>