



**Commerce Vente, Marketing, BtoB,
BtoC, E-Commerce, Relation Client**

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

IUT Annecy

MISSION CONSULTANT - AVA

NIVEAU D'ETUDE : Bac +1 / Bac +2

PERIODE : toute l'année

DUREE : 10 jours consécutifs ou non

OBJECTIFS ET PRINCIPES

L'AVA (Action de Vente Appliquée) est une mise en situation professionnelle d'une durée de 10 jours minimum au sein de l'activité commerciale de la structure d'accueil. La mission doit permettre à l'étudiant de mettre en œuvre les outils et les méthodes de la négociation et de la vente : prospection commerciale, recherche de partenariats et de sponsors, qualification de prospects, relance commerciale, etc...

DOMAINES DE COMPETENCES

Vente, négociation

EXEMPLES DE PROJETS

- Vente de produits financiers par téléphone
- Vente sédentaire en magasin de ski
- Organisation du salon de l'Habitat
- Recherche de sponsors pour une association
- Actions humanitaires

CADRE LEGAL / REMUNERATION

MISSION AVA: gratuit

CONTACT CLUB DES ENTREPRISES

Marie VILLARD / IUT Annecy - marie.villard@univ-smb.fr - +33(0)4.50.66.60.08

POUR EN SAVOIR + : <http://bit.ly/2nMZ0j5>