



Assurance, Banque, Finance, Transaction Immobilière

BUT 3 BDMRC

BANQUE ASSURANCE

Alternance
IUT d'Annecy

NIVEAU D'ETUDE	Bac +3
PERIODE	2 à 3 semaines en entreprise, 1 à 2 semaine(s) en formation
DUREE	1 an

OBJECTIFS ET PRINCIPE

Le BUT BDMRC Banque-Assurance forme des chargé-e-s de clientèle « particuliers » dans le domaine des produits et services financiers tant pour les établissements de crédit que pour les entreprises d'assurance. Elle apporte les bases nécessaires pour progresser rapidement au sein d'une structure bancaire tout en disposant d'un bon niveau de culture générale.

DOMAINES DE COMPETENCES

Vente - négociation - marketing - communication – finance – assurance - relation client

EXEMPLES DE METIERS

Conseiller(ère) financier
Attaché(e) commercial
Chargé(e) de clientèle (entreprises, professionnels, particuliers)
Conseiller(ère) en patrimoine...

CADRE LEGAL / REMUNERATION

CONTRAT D'APPRENTISSAGE- Voir: <https://travail-emploi.gouv.fr/formation-professionnelle/formation-en-alternance-10751/apprentissage/contrat-apprentissage>

PARTENAIRE : DIFCAM : <https://www.difcam.com/>

CONTACT CLUB DES ENTREPRISES

Marie VILLARD / IUT Annecy - Club-des-Entreprises.lut-Acy@univ-smb.fr - +33(0)4 50 66 60 08

POUR EN SAVOIR + : <https://www.univ-smb.fr/iut-annecy/formation/techniques-de-commercialisation/>